

Udbud/ markedsafdækning vedr. Beyond Beta Cleantech Accelerator – fokus på vandstartups

1. Generelle oplysninger

Vi søger tilbud til markedsafdækning forud for indgåelse af aftale mellem rådgivere inden for vandteknologi, som kan bistå danske vandstartups med rådgivning af forskellig karakter inden for vandbranchen.

UDBYDER:

Opgaven udbydes af Clean, Danmarks Vand- og Miljøklynge, Nørre Havnegade 43, 5., 6400 Sønderborg, CVR nr.: 29727538

DATO:

31. januar 2024

DEADLINE FOR TILBUD:

21. februar 2024 kl. 12:00

KOMMUNIKATION:

Tilbud fremsendes til følgende mail hen@cleancluster.dk

Spørgsmål rettes ligeledes til Henrik Nørgaard, hen@cleancluster.dk, tlf. +45 22 58 82 30

2. Præsentation af udbydende virksomhed

Clean er Danmarks Vand- og Miljøklynge og vores vision er, at danske virksomheder skal være verdensførende inden for vand- og miljøområdet. Vi er innovationsrummet både for jer, som udvikler miljøløsninger og jer, som har behov for at løse miljøudfordringer.

Clean er partner i Beyond Beta projektet, som byder på en række forløb for danske startups. Den udbudte opgaves skal løses i regi af dette projekt, herunder særligt inden for Cleans spor for Vand- og Miljøteknologi, kaldet Beyond Beta Cleantech Accelerator.

3. Beskrivelse af opgaven under markedsafdækning

Clean har i Beyond Beta ansvar for accelerationsforløb, for startups og scaleups inden for hhv. vandteknologi og miljøteknologi. Clean ønsker at tilbyde en supplerende aktivitet til de startups der arbejder inden for vandteknologi.

Vi forventer deltagelse af op mod 15 vandteknologiske startups i løbet af projektperioden.

PROFIL:

Vi søger en (eller flere) partnere, der kan varetage rollen som matchmaker og vejleder inden for vandbranchen, og som samtidig har et stærkt netværk og kompetencer inden for sektoren.

FORVENTET OMFANG:

Opgaven koncentrerer sig om at bistå startups der deltager i Beyond Beta 3 i form af tæt sparring med dem. Dette sker i tæt koordinering og samspil med Clean. De centrale elementer i opgaven er oplyst på baggrund af tidligere startups udtalte behov:

- Rekruttering af startups til acceleratoren. Det forventes at partneren hjælper og samarbejder med Clean om at rekruttere startups til forløbet. Der er dog ikke specifikke måltal for hvor mange startups, som partneren skal rekruttere.
- Mentorordning, hvor enten en eller flere mentorer fra branchen giver sparring til startupper. Ordningen skal forløbe i længere tid, og de nærmere rammer aftales med Clean ift. startups behov samt strukturen i Beyond Beta.
- Events: Afvikling af fysiske events for startups, der pitcher foran et panel af branchefolk, der giver feedback. De nærmere rammer aftales med Clean ift. startups behov samt strukturen i BeyondBeta.

DEADLINE:

Opgaven forventes opstartet 1. marts 2024 og afsluttet senest 31. december 2026.

OPGAVENS MÅL OG SUCCESKRITERIER:

Opgavens mål er at give sparring, viden, netværksmuligheder for mindst 10 vandteknologiske startups, men forventeligt 15 i løbet af projektperioden.

Den samlede kontraktsum med konsulenten bliver maksimalt 300.000 kr. i perioden.

Leverandøren forpligter sig til at kunne levere jf. tilbuddet.

Betalingsbetingelser i forløbet er følgende:

- Prisen er ekskl. Moms
- Betalingen falder i tre (3) rater i takt med at følgende milepæls indfries:
 - Rate 1: Første rate på 100.000 kr. faktureres når leverandøren har indgået aftale med Clean
 - Rate 2: Anden rate 150.000 kr. faktureres når 10 vandstartups har deltaget i forløbet
 - Rate 3: Tredje rate på 50.000 kr. faktureres når totalt set 15 vandstartups har deltaget i forløbet

FORVENTET TILBUDSSPECIFIKATION

Vi forventer at modtage et skriftligt tilbud, der som minimum indeholder:

- A. En kort præsentation af tilbudsgiver med CV for det deltagende team, referencer og historik
- B. Tydelig angivelse af hvorledes opgaverne løses
- C. Kort skitsering af løsningsforslag samt angivelse af samlet pris for at nå de samlede mål, samt pris for de enkelte opgavetyper (A-B).
- D. Evt. forudsætninger for tilbuddet

4. Bedømmelseskriterier

Umiddelbart efter deadline vil alle modtagne tilbud blive bedømt efter følgende kriterier:

1. Samlet pris
2. Erfaring fra løsning af lignende opgaver, via eksempler på tidligere arbejde
3. Kvalitet i arbejdet, via eksempler på tidligere arbejde
4. Løsningsforslag og opgaveforståelse

Herefter vil tilbudsgivere blive kontaktet via e-mail med enten et afslag eller ønske om et møde. Evt. afslag vil ikke blive begrundet og er endegyldige. Fremsendte tilbud der ikke lever op til ovenstående kriterier, eller mangler efter spurgte informationer, vil ikke blive bedømt.

5. Baggrund for udbud

Clean er underlagt en række krav om god, sund finansforvaltning, herunder dokumentation for at den aftalte pris ved eksterne indkøb er et udtryk for markedsprisen. Indeværende udbud er et led heri.

Vi ser frem til at modtage tilbud.